FORMACIÓN ACR Módulo 2













Check-in



¿Qué es lo que más nos ha llamado la atención y/o gustado de las visitas que hemos tenido con las empresas?

01. EL RETO



Las empresas

ADL Olocau
Frutas Plasencia
Ayuntamiento de Sagunto
Ayuntamiento de Rafelbunyol
AGC Glass
IGM Creatividad
UBE Corporation



AGC Glass

- -Dar a conocer en su entorno la marca de buen empleador (employer branding).
- -Mejora de la comunicación interna (transmitir los valores a los empleados, generar canales para que los trabajadores se comuniquen con los directivos, hacerla más fluida y dar visibilidad y valor a las ventajas que la entidad aporta, visualizar los resultados y medirlos).

ADL Olocau

- -Restauración Desarrollo de programa para impulsar un negocio desde los jóvenes para los jóvenes.
- -At. Sociosanitario Ampliar la oferta de ocio y envejecimiento activo.
- -Ocio / Turismo inclusivo Cómo potenciarlo a través de la creación de oferta, involucrar a agentes, etc.



Ayuntamiento de Rafelbunyol

- -Cómo atraer a los jóvenes para que utilicen el Espai Jove y participen tanto en la asistencia como en la organización de las actividades.
- -¿Qué soluciones alternativas de vivienda se podrían plantear para hacerla accesible a los jóvenes?

UBE Corporation

- **Igualdad**. La empresa tiene problemas para atraer personal femenino. ¿Cómo animar a las mujeres a estudiar este tipo de ciclos formativos?
- **Sostenibilidad**. La problemática de la imagen de los plásticos en la sociedad. Concienciar sobre el uso de los plásticos necesarios para la fabricación, por ejemplo, de las botas de fútbol.
- Responsabilidad Social Corporativa. ¿Cómo darle más visibilidad a las acciones que lleva a cabo la empresa en el entorno social?



Ayuntamiento de Sagunto

- -Centro especial de empleo → Concienciar a la sociedad y empresas sobre la posibilidad y potencial de contratar a personas con discapacidad
- -Economizar la rehabilitación y mantenimiento de edificios públicos.
- -Crear y diseñar una marca LGTBI+ Friendly

Frutas Plasencia

- Diseño del stand de la feria.
- Control de producción. Medir a lo largo de la línea de producción cómo está siendo de productiva cada una de las etapas.



IGM Creatividad

- -¿Cómo diversificar para ampliar clientela y estabilizar ingresos? Ampliar su sector y expansión, entrar en otros sectores. Busca clientes que le den estabilidad.
- -Visibilidad y redes sociales. Creación de contenidos.
- -¿Cómo integrar y beneficiarse de la IA en su empresa?



Los equipos

- E1: Ayto Sagunto y UBE
 - MCarmen
 - Patricia
 - Mireia
- E2: IMG y Frutas Plasencia
 - Marta
 - Amparo

- E3: ADL Olocau y
 Ayto Rafelbunyol
 - Desa
 - Sara
 - Eva
- E4: AGC Glass
 - Julia
 - Araceli



Pasamos a las fichas de retos:

- 1) Nombre de empresa
- 2) Descripción del reto:



Compartimos



Hibridamos



Criterios para formular los retos:

- 1- **Nivel de factibilidad** para su resolución (tiempo + capacidad del alumnado + recursos necesarios)
- 2- **Encaje con los perfiles** de las participantes al que se enfrentarán
- 3- Análisis de las **posibilidades de desarrollo** para la acción (pensar en tipos de acciones que tendrían que hacer las participantes en la ejecución del reto)
- 4-Outputs posibles a conseguir
- 5- ¿En qué **oportunidades/sinergias/vínculos** con el centro se podría hacer tangible el vínculo con la promo



Seleccionamos



Redactamos los retos





Contexto

Conocer a los usuarios y usuarias de los espacios es el primer paso para comenzar a diseñar acciones concretas. La Iga Monreal o Peña Izaga son espacios muy visitados, pero sobre los que aún no se ha podido realizar un estudio del perfil que disfruta de estos entornos. Previo al diseño de un plan de sensibilización y buenas prácticas se requiere de una estandarización de este usuario o usuaria para así ser más efectivos con las medidos a ejecutar este verano.

Reto

Por ello, se propone la realización de un estudio del perfil de usuario en el que se pueda recoger la mayor información posible acerca del uso que realizan de estos espacios. Entendiendo que la sensibilización y el buen uso del espacio serán los elementos centrales a trabajar en verano, se propone la realización de encuestas y el posterior tratamiento de la información recogida. Generar la metodología y obtener indicadores.

Ejecución

La ejecución de esta actividad tendrá lugar en los municipios y accesos más utilizados a Iga Monreal y a Peña Izaga.





CONTEXTO:

Los hábitos en el consumo de vino cambian a gran velocidad, y es importante entender las dinámicas que lo provocan, y los gustos y necesidades de los nuevos perfiles de consumidores. Las personas jóvenes cada vez beben menos vino, aunque en muchos casos escogen productos de un alto precio y calidad.

Por otro lado, Navarra, como zona elaboradora, tiene el reto de fomentar y poner en valor los vinos de sus bodegas entre la población local y visitante, aprovechando el arraigo y el sentimiento de pertenencia, y la calidad y diversidad de nuestros productos.

RETO:

¿Podemos generar vinos especialmente pensados para las personas jóvenes de Navarra? Navarra es tierra de diversidad, y también lo son sus jóvenes. Queremos que estudiéis a jóvenes de dos ambientes diferentes de Pamplona, la zona de San Nicolás y la zona Navarrerla, para reflexionar sobre su perfil como consumidor: qué vinos beben, qué bebidas que no son vino consumen, cuándo lo hacen, por qué... Después, propondreis diferentes marcas para satisfacer a cade perfil.

Sabemos muy poco sobre el consumo joven dentro del sector, y es la hora de asumir un reto del que depende en gran parte nuestro futuro. Nos interesa que quien no beba vino se interesa por él, y quien ya beba vino, beba vino de Navarra.

DESCANSO

20 minutos

02. ITINERARIO



El itinerario Objetivos

Objetivos del itinerario



El itinerario Objetivos



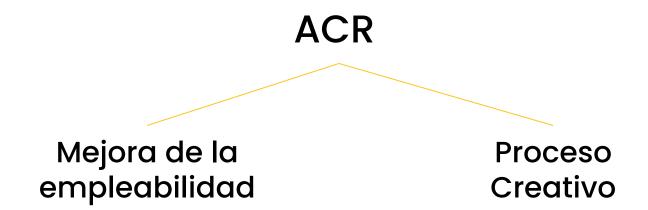


El itinerario Objetivos

Objetivos



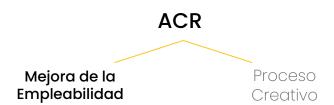
La metodología Áreas de desarrollo competencial







- 1- Observación
- 2- Diagnóstico
- 3-Itinerario individualizado





1- Observación

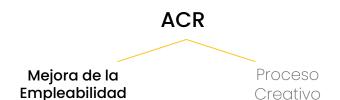
"Conocimiento de los perfiles, recogida de evidencias, generación de vínculos"

2- Diagnóstico

"Evaluación de los perfiles, plan de mejora de empleabilidad y fijar objetivos"

3-Itinerario individualizado

"Implementación y seguimiento del plan"





1- Observación

- a) Expectativas
- b) Autopercepción
- c) Generación de vínculos
- d) Provocar el testeo de habilidades

Habilidades específicas Habilidades blandas



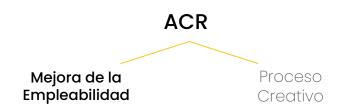
2- Diagnóstico

- a) Plan de Acción Individualizado
- b) Generación del compromiso
- c) Establecimiento de objetivos
- d) Evolución constante

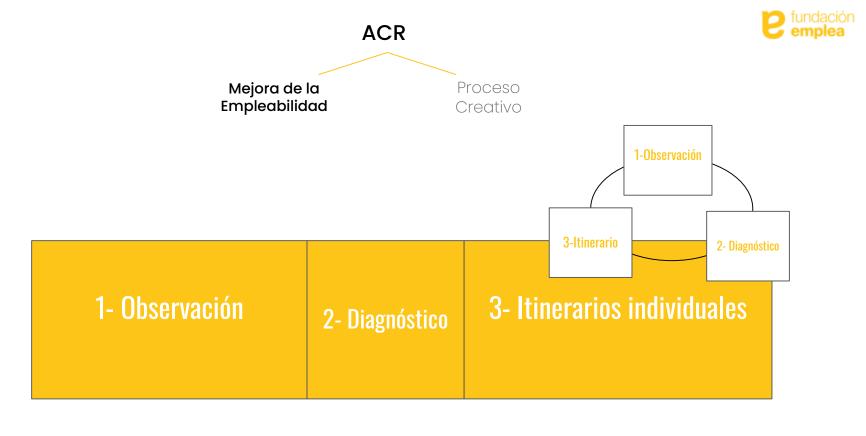
3- Itinerarios individuales

- a) Importancia +responsabilidad
- b) Retos reales
- c) Centro de interés
- d) Feedback del mercado
- e) Adaptación del proceso al usuario





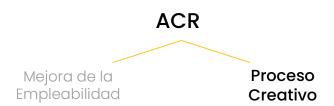
1- Observación 2- Diagnóstico 3- Itinerarios individuales







- 1- Empatizar
- 2- Definir
- 3-Idear
- 4-Prototipar y testear





1- Empatizar

"Conocer y comprender al usuario objeto de diseño del proceso creativo"

2- Definir

"Obtener los conceptos claves tras conocer al usuario objetivo"

3-Idear

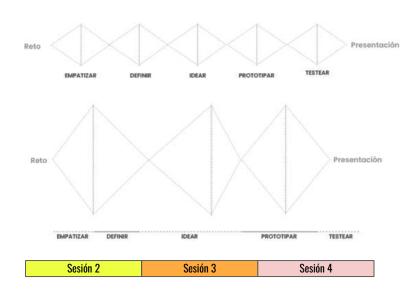
"Generación de ideas complejas a través de ideas simples"

4-Prototipar y testear

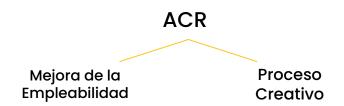
"Diseño de propuestas (Productos mínimos viables) y comprobar con el mercado la solución planteada"

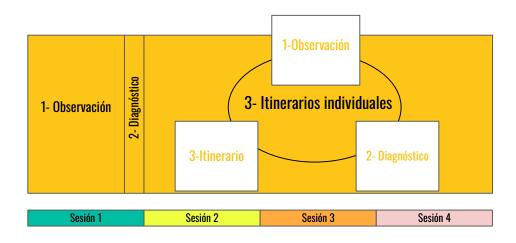












DEFINIR

IDEAR

PROTOTIPAR

EMPATIZAR

Presentación

TESTEAR

01. ITINERARIO

Sesión 1



El itinerario Sesión 1

5 cosas en común

Los participantes son separados en tres grupos.

Deben encontrar cinco cosas en común que no sean obvias.



El grupo que consiga obtener el mayor número de características únicas, gana.



El itinerario Sesión 1

5 cosas en común Resultados esperados

- Romper los moldes de las personas participantes, introduciéndoles en la nueva dinámica de trabajo.
- Calentar con la primera dinámica de **trabajo en equipo**.
- Facilitar que los participantes se conozcan mutuamente desde una nueva perspectiva.
- Observar: liderazgo, proactividad, creatividad, comunicación, trabajo en equipo.



El itinerario Sesión 1

DAFO personal

FORTALEZAS	DEBILIDADES
Características internas bajo tu control que te permiten actuar o desenvolverte de forma positiva en diferentes contextos, situaciones, trabajos	Características internas bajo tu control que te pueden llegar a influir negativamente en el desarrollo de tus trabajos.
OPORTUNIDADES	AMENAZAS
Factores externos fuera de tu control que podrían resultarte de beneficio o pudieses aprovechar para tu crecimiento personal/profesional.	Factores externos fuera de tu control que podrían impactarte negativamente en la consecución de tus objetivos o desarrollo personal/profesional.



DAFO personal Resultados esperados

- Conocer la autopercepción de cada participante.
- Mapear las fortalezas y debilidades potenciales de cada usuario.
- Herramienta de espejo o referencia.
- Creación de vínculos y confianza a través de la apertura personal.
- Percepción inicial del entorno: sociedad, mercado laboral, etc.
- Observar: autoconocimiento, conocimiento del entorno, capacidad de reflexión.



Stanford Challenge

- Reto que se desarrolla dentro de un contexto de acción y real.
- Deben interactuar con personas externas y demostrar su capacidad para generar valor un nicho de personas o agentes.
- Dentro de la acción, se deben ir generando reacciones y feedback en cadena.
- "Cadena de intercambios entre los comerciantes locales".





Stanford Challenge Resultados esperados

- Evaluar las habilidades de las personas bajo un contexto real, de presión y salida de confort.
- Generar autoeficacia percibida de cara a afrontar con seguridad y motivación el Centro de Interés.
- Paralelismos entre la dinámica realizar y el mercado laboral.
- Permite completar el diagnóstico global de cada una de las personas participantes..



Tabla de expectativas

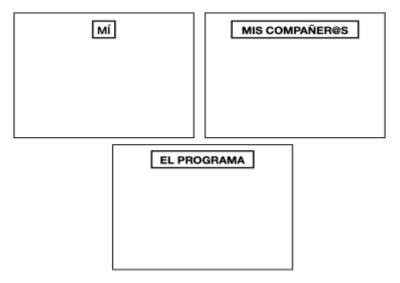




Tabla de expectativas Resultados esperados

- Identificar y establecer objetivos comunes.
- Generar un **compromiso individual** hacia el programa por parte de las personas participantes.
- Establecer unos indicadores para medir el éxito del programa y la consecución de los objetivos.

01. ITINERARIO

Sesión 2



RetoObjetivos

- Poner en práctica las habilidades y conocimientos de los participantes, junto con sus PAIs.
- Crear un puente entre el mercado laboral (agentes, empresas) y las personas usuarias.
- Generar un contexto real que exija responsabilidad. Palanca definitiva de autoeficacia.

Dinámicas

Proceso para la resolución de problemas, a través de herramientas de innovación.



Reto Enfoque

- Puesta en contacto con agentes/empresas locales. Oportunidad para crear vínculos desde una perspectiva de propuesta de valor mutua.
- El reto:
 - Necesidad real del promotor
 - Adaptado al contexto formativo de las personas participantes
 - Ajustado a su capacidad de respuesta
- Posibilidad de seguimiento:
 - ¿Prácticas con las que implementar las soluciones?
 - ¿Proyectos dentro del instituto?



La ideaciónObjetivos

- Aprender a conducir la creatividad hacia la resolución de problemas.
- Generación de ideas para la resolución del reto.
- Pensar en equipo, aprender a construir con otras personas.

Dinámicas

- Brainstorming: Individual, colectivo.
- What If: Ideas basadas en contextos.
- Agrupación de ideas.



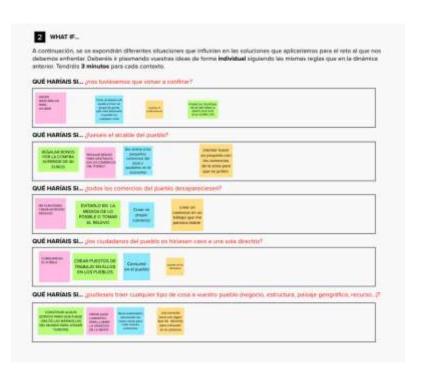
La ideación

1- Brainstorming: Individual, colectivo.



La ideación

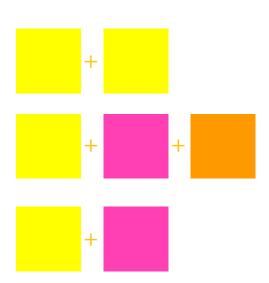
2- What If: Ideas basadas en contextos.





La ideación

3- Agrupación de ideas.





Selección y cribadoObjetivos

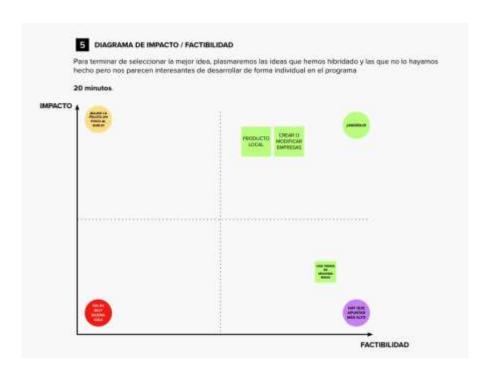
- Comprensión de los factores.
- Aprender a dialogar a través de la generación conjunta de argumentos.
- Pensar en equipo, aprender a construir con otras personas.

Dinámicas

- Diagrama-Impacto factibilidad.
- Hibridación de conceptos.



Selección y cribadoDiagrama Impacto-Factibilidad





Borrador de la idea seleccionada Objetivos

- Conocer la estructura de un proyecto/iniciativa.
- Sintetizar y hacer tangibles las ideas en conceptos.
- Desarrollo de una narrativa coherente.

Dinámicas

Plantilla para desarrollar el borrador solución.



Borrador de la idea seleccionada

Plantilla para desarrollar el borrador de la solución.

1.	DESCRIBID BREVEMENTE EN QUÉ CONSISTE VUESTRA IDEA
2	¿POR QUÉ VAIS A DESARROLLAR ESTA IDEA? ¿CÚAL ES VUESTRO
	PROPÓSITO, QUÉ ES LO QUE OS MOTIVA PARA LLEVARLA A CABO
3.	¿QUÉ VISIÓN TENÉIS CON ESTA IDEA?
4.	¿QUÉ HACE QUE VUESTRA IDEA SEA UNICA?
5.	¿QUÉ ACTIVIDADES VAIS A DESARROLLAR?
6.	¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDA? ¿A QUIÉN VAIS A INVOLUCRAR?

01. ITINERARIO

Sesión 3



El testeo Objetivos

- Comprender la importancia del testeo de ideas y conceptos.
- Trabajar las habilidades comunicativas
- Interactuar con personas externas al proyecto.

Dinámicas

- Tarjeta de pruebas
- Tarjeta de aprendizajes



El testeo

Tarjeta de **pruebas**





El testeo

Tarjeta de **aprendizajes**



01. ITINERARIO

Sesión 4



La presentación Objetivos

- Mostrar al alumnado ante potenciales contratadores/agentes relevantes.
- Generar momentos que potencien la autoeficacia percibida.
- Crear un puente entre el mercado laboral (agentes, empresas) y las personas usuarias.

Dinámicas

- Ensayos de la presentación
- Plantillas de PPT



La presentación

Consejos para un buen discurso

- Hablar alto
- No interrumpir a una compañera, debemos ser pacientes y dar espacio al resto
- No mirar el móvil
- Cuidado con el lenguaje no verbal (manos quietas, evitar bailecitos o movimientos constantes, colocar las manos atrás...)
- Respetamos con silencio mientras otros exponen.
- Respeto al docente
- No tener miedo, si cometemos un error no pasa nada, rectificamos y continuamos.
- Tratamos de verbalizar
- Usamos lenguaje sencillo



El itinerario Las dinámicas

Creando nuevas dinámicas

DESCANSO

15 minutos

03. Estructura general



Planificación y diseño de itinerarios



Índice

- 1- Descripción del itinerario
- 2- Datos generales
- 3- Objetivos del programa
- 4- Estructura general
- 5- Materiales
- 6- Sesiones. Min a min.



Índice

1- Descripción del itinerario

"Breve descripción del itinerario"

2- Datos generales

"Principales datos: Días totales, número y perfil de alumnado, formadores..."

3- Objetivos del programa

"Objetivos estratégicos o internos de la entidad y objetivos de cara al desarrollo competencial del usuario o usuaria"

4- Estructura general

"Resumen de cada día del itinerario (titulares de dinámicas) - aplicación de la metodología o metodologías a cada día de sesión"

5- Materiales

"Materiales necesarios para el lanzamiento de la formación"

6- Sesiones. Min a min.

"Desarrollo de cada sesión siguiendo la estructura de ejecución"



Orden de diseño

1- Descripción del itinerario

"Breve descripción del itinerario"

2- Datos generales

"Principales datos: Días totales, número y perfil de alumnado, formadores..."

3- Objetivos del programa

"Objetivos estratégicos o internos de la entidad y objetivos de cara al desarrollo competencial del usuario o usuaria"

4- Estructura general

"Resumen de cada día del itinerario (titulares de dinámicas) - aplicación de la metodología o metodologías a cada día de sesión"

5- Materiales

"Materiales necesarios para el lanzamiento de la formación"



6- Sesiones. Min a min.

"Desarrollo de cada sesión siguiendo la estructura de ejecución"



Estructura Objetivos

- Generar un itinerario coherente con objetivos y perfil de los y las participantes.
- Generar procesos formativos que mejoren la experiencia de usuario, potenciando su aprendizaje y experiencia.
- Aplicar las metodologías de manera lógica para obtener un proceso de calidad
- Lograr itinerarios homogéneos.
- Transferir conocimiento.
- · Facilitar la justificación de formaciones,



Planificación y diseño de itinerarios

El: Descripción

E2: Datos generales

E3: Materiales

E4: Habilidades trabajadas



Planificación y diseño del itinerario

04. Cierre



Planificación de recursos

Ejecución en el piloto

Lunes, 6	Martes, 7	Miércoles, 8	Jueves, 9
Julia MCarmen Patricia Desa	MCarmen Julia Marta	Sara Amparo Eva Araceli Patricia	Marta Desa Amparo Julia



Seguimiento empresas

Comunicación y seguimiento

Blasco Ibañez: <u>link</u> La Torreta: <u>link</u> La Laboral <u>link</u>

FORMACIÓN ACR Módulo 2











FORMACIÓN ACR Módulo 2 online













Check-in



¿Qué es lo que más os apetece del itinerario?



Planificación de recursos La Laboral

Ejecución en el piloto

Lunes, 6	Martes, 7	Miércoles, 8	Jueves, 9
Julia MCarmen Patricia Desa	MCarmen Julia Marta Desa (9:30 a 11h)	Sara Amparo Eva Araceli Patricia	Marta Desa Amparo (presentaciones) Julia MCarmen (presentaciones) Mireia (presentaciones)

Roles



- Dinamizador principal → Fundación Emplea.
- Dinamizador/a de una dinámica → Cada docente tendrá la oportunidad de liderar y explicar una dinámica de la sesión en la que esté presente.
- Observador/a y recogedor/a de evidencias → Observar al alumnado durante la sesión de manera individual, a medida que van interactuando con las diferentes dinámicas. Recoger evidencias que muestren sus habilidades, conocimientos o autoeficacia percibida.
- Gestor de los tiempos → Será quien se cerciore que vamos cumpliendo con el programa y tiempos establecidos.



Herramientas

Formación Aula <u>Emprén</u> Recogida de evidencias

LA LABORAL

_	NOMBRE	Fortalezas	Debilidades	Situación de aprendizaje	Comentarios	
,						
2						
3						

<u>link</u>



Estructura general Minuto a minuto

Puesta en común del minuto a minuto repasado por grupos

Editamos en el minuto a minuto la columna de *QUIÉN*



Estructura general Minuto a minuto

Repaso general





Check-OUT



¿Qué elementos podemos introducir para que la experiencia de las promotoras de los retos sea más satisfactoria y mágica?

FORMACIÓN ACR Módulo 2 online









