

FAMÍLIA PROFESSIONAL: COMERÇ I MÀRQUETING

CICLE FORMATIU: ACTIVITATS COMERCIALS

GRAU: MITJÀ

HORES: 2000

1r CURS										2n CURS									
Mòdul Professional:	H.S.	H.A.	H.	H.	H.	H.	H.	H.	H.	Mòdul Professional:	H.S.	H.A.	H.	H.	H.	H.	H.	H.	H.
1226. Màrqueting en l'activitat comercial.	4	128	4							1227. Gestió d'un xicotet comerç.	8	176							8
1229. Gestió de compres.	3	96		3						1228. Tècniques de magatzem.	5	110						5	
1231. Dinamització del punt de venda.	5	160		5						1230. Venda tècnica.	6	132							6
1232. Processos de venda.	5	160	5							1234. Servicis d'atenció comercial.	4	88						4	
1233. Aplicacions informàtiques per al comerç.	4	128		4						1235. Comerç electrònic.	5	110						5	
0156. Anglès.	4	128				4				CV0002. Anglès tècnic II-M / Horari reservat per a la docència en anglès.	2	44							
1236. Formació i orientació laboral.	3	96			3					1237. Formació en centres de treball.		380							
Horari reservat per a la docència en anglès.	2	64																	
Totals:	30	960								Totals:	30	1040							

CS/ PS Anglès

CS/ PS Formació i Orientació Laboral

PT Processos Comercials

CS/ PS Organització i Gestió Comercial