

# **DIFICULTADES EN LA BÚSQUEDA DE EMPRESAS EN EDUCACIÓN SUPERIOR**

**KA-131-HED**

# 1º supuesto

- 3 Feb email empresa interesada
- 7 Feb primera reunión online
- 14 Mar alumnos sacan billetes de avión y alojamiento
- 24 Mar sacamos los seguros
- 28 Mar envío documentación prácticas
- 7 Abr meeting y firma de documentación
- 14 Abril mandan email con renuncia a aceptar alumnado en prácticas
- PERIODO DE PRÁCTICAS DEL 19 DE MAYO AL 6 DE JUNIO
- Búsqueda nueva empresa 15 y 16 de abril

Enero-Gener

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

Abril-Abril

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
1	2	3	4	5	6	
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

Febrero-Febrer

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28		

Mayo-Maig

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

Marzo-Març

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Junio-Juny

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

# 2º supuesto

# Socio de Alemania y Portugal

Las empresas se echan atrás a última hora (alumnado en prácticas) y nos llaman para ayudarlos

MANTENIMIENTO  
INDUSTRIAL

SIN PROBLEMA YA  
QUE ES LA  
ESPECIALIDAD QUE  
IMPARTIMOS EN EL  
CENTRO

PUBLICIDAD  
COMERCIO Y  
MARKETING

BUSCAMOS CENTROS MEDIANTE  
DOSSIER CICLOS FORMATIVOS DE  
GVA

- El IES Beatriz Fajardo de Benidorm nos facilitó una empresa (la alumna no sabía español solo inglés)
- La otra empresa la buscamos en Elche

# CONCLUSIONES:

- Contratar un **seguro** fiable y tener buena comunicación con ellos  
**(empresa de confianza)**
- Apoyarse en **centros socios de referencia**
- Socios felices supone labores Erasmus más felices
- **Comunicación** con otros centros de la zona
- Mandar a dos alumnos/as con conocimiento de idiomas del país de acogida (sugerencia)
- Implicación del centro y personal en el apoyo al alumnado que viene a realizar prácticas (familias más tranquilas), **que sepan que estás ahí**
- Duración es limitante si se trabaja por proyectos

## RETOS:

- Envío de alumnado en prácticas fundamental apoyo de los socios de acogida (CREAR REDES)
- Apertura a los socios y que sepan que estás ahí para resolver dudas o apoyarlos en lo que sea necesario (SER CENTRO DE REFERENCIA DE ACOGIDA)
- Comunicación fluida con GVA
- Listado con empresas susceptibles de aceptar alumnado distribuido por familias profesionales
- Contacto con las cámaras de comercio de la zona