

CICLO FORMATIVO DE GS DE GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES

El/la alumno/a _____
con DNI Nº _____ matriculado en la **modalidad DISTANCIA**.

SOLICITA:

La **matrícula** para el curso académico 2020-2021 de los siguientes módulos que le han sido admitidos en la lista definitiva de fecha 29 de julio de 2020.

Primer curso

- 0623 Gestión económica y financiera de la empresa (192)
- 0930 Políticas de marketing (192)
- 0931 Marketing digital (160) – CV0003. Inglés técnico I-S (96)
- 1010 Investigación comercial (128)
- 0179 Inglés (96)
- 0933 Formación y orientación laboral (96)

Segundo curso

- 0625 Logística de almacenamiento (120)
- 0626 Logística de aprovisionamiento (100) – CV0004 Inglés técnico II-S (40)
- 0926 Escaparatismo y diseño de espacios comerciales (80)
- 0927 Gestión de productos y promociones en el punto de venta (80)
- 0928 Organización de equipos de ventas (80)
- 0929 Técnicas de venta y negociación (100)

SOLO PUEDES HACER EN EL CURSO MATRICULADO UN MÁXIMO DE 1000 HORAS

Valencia, a _____ de _____ de

Firma del alumno/a

SRA. DIRECTORA DEL CENTRE ESPECÍFIC D'EDUCACIÓ A DISTÀNCIA DE LA COMUNITAT VALENCIANA (CEEDCV)

Ejemplar administración

CICLO FORMATIVO DE GS DE GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES

El/la alumno/a _____
con DNI Nº _____ matriculado en la **modalidad DISTANCIA**.

SOLICITA:

La **matrícula** para el curso académico 2020-2021 de los siguientes módulos que le han sido admitidos en la lista definitiva de fecha 29 de julio de 2020.

Primer curso

- 0623 Gestión económica y financiera de la empresa (192)
- 0930 Políticas de marketing (192)
- 0931 Marketing digital (160) – CV0003. Inglés técnico I-S (96)
- 1010 Investigación comercial (128)
- 0179 Inglés (96)
- 0933 Formación y orientación laboral (96)

Segundo curso

- 0625 Logística de almacenamiento (120)
- 0626 Logística de aprovisionamiento (100) – CV0004 Inglés técnico II-S (40)
- 0926 Escaparatismo y diseño de espacios comerciales (80)
- 0927 Gestión de productos y promociones en el punto de venta (80)
- 0928 Organización de equipos de ventas (80)
- 0929 Técnicas de venta y negociación (100)

SOLO PUEDES HACER EN EL CURSO MATRICULADO UN MÁXIMO DE 1000 HORAS

Valencia, a _____ de _____ de

Firma del alumno/a

SRA. DIRECTORA DEL CENTRE ESPECÍFIC D'EDUCACIÓ A DISTÀNCIA DE LA COMUNITAT VALENCIANA (CEEDCV)

Ejemplar interesado/a