

Situaciones de aprendizaje

Departamento de Marketing



- *Rollplaying de atención al cliente
- *Creación de cartelera, flyers, catálogos...
- *Preparación de campañas publicitarias.
- *Manejo de redes sociales
- *Montaje de escaparates

Departamento de logística



- *Recepción de pedidos de material escolar del colegio, de productos elaborados en el colegio, de fotocopias, de encuadernado...
- *Ubicación del material según las características del producto (Piking)
- *Packaging (envolver, proteger, conservar y presentar un producto)

Manufacturación



- *Pedidos de fotocopias
- *Pedidos de encuadernaciones y/o plastificado
- *Producción de libretas, agendas...

Administración y gestión



- *Gestión de inventarios
- *Contabilidad de las cuentas de nuestra empresa (gastos e ingresos)

Salidas profesionales



Con un título en este campo, puedes trabajar en tiendas, almacenes, agencias de publicidad o incluso en departamentos de ventas de cualquier industria como:

Mozo de almacén

Empleado@ en puntos de información

Recepcionistas

Teleoperadores

Ayudantes de dependientes

Reponedores

Repartidores a domicilio

Moz@ de pedidos y encargos

Embaladores, empaquetadores, etiquetadores

Ayudantes de montaje de escaparates

Auxiliares de logística

Contacto:

✉ comerciotamarit@gmail.com

☎ 966 91 31 20

📍 C/ Mangraner s/n
03139 Elche (Alicante)

Puedes contactar con nosotros por cualquiera de estos medios.
¡¡¡No te quedes con las ganas de conocernos un poco más!!!



CPEE Tamarit

CPEE Tamarit

PFCB

Comercio y marketing



¿Quieres conocernos?

¿Qué significa pertenecer a un PFCB?

Un PFCB o un programa formativo de cualificación básica, es una forma divertida de aprender competencias básicas relacionadas con la familia profesional a la que pertenece el programa, compaginando las áreas instrumentales de toda la vida, es decir, lengua, mates... con los diferentes módulos específicos que tiene la rama a la que pertenece el programa.

Suena un poco a chino, pero enseguida vas a entender cómo trabajamos, qué pretendemos y qué salidas profesionales puedes encontrar al término de tus estudios

Información sobre nuestro PFCB

Se llama "Comercio y Marketing"

Tiene una duración de dos cursos

Pertenece al sector servicios

Abarca tres áreas:

Compraventa

Marketing y relaciones públicas

Logística y transporte

¿Qué queremos aprender?



1

Realizar operaciones auxiliares de almacén y de recepción de forma coordinada y en equipo, en condiciones de productividad y respetando las normas de seguridad para nuestra salud y de prevención de riesgos laborales

2

Realizar actividades auxiliares de reposición y acondicionamiento en el punto de venta siguiendo instrucciones y criterios establecidos, utilizando el equipo necesario, respetando las normas de seguridad y salud, prestando atención y la información protocolarizada y estructurada al cliente en el punto de venta

Módulos a trabajar



Atención al cliente siguiendo los protocolos y cuidando las habilidades comerciales

Merchandising o lo que es lo mismo, el estudio de diferentes métodos para incrementar las ventas

Preparación de pedidos y venta de productos de forma eficaz y eficiente, trabajando en equipo y llevando su gestión económica

¿Cómo trabajamos?



Nos organizamos como una empresa en la que hay diferentes departamentos y en cada departamento formamos equipos de trabajo donde aprendemos sobre situaciones de aprendizaje.

Aquí puedes ver un ejemplo

Departamento de Marketing

Equipos de:

Atención al cliente

Diseño

Distribución publicitaria

Departamento de logística

Equipos de:

Recepción de material y/o pedidos

Ubicación de material

Entrega de pedidos

Manufacturación

Equipos de:

Encuadernación y/o plastificado

Fotocopias

Producción

Administración y gestión

Equipos de:

Facturación

Almacén de material del centro